Potenzialstudie

Der Markt für Submetering (5. Auflage)

Erlöspotenziale, aktuelle Entwicklungen, Chancen und Risiken in der Heiz- und Wasserkostenverteilung und -abrechnung

Die aktuell erstellte Studie umfasst 357 seiten und ist ab sofort verfügbar.

- → Digitalisierung und Smart Services in der Heiz- und Wasserkostenabrechnung
- Neue Geschäftsmodelle für die Energiewirtschaft
- Erlöspotenziale und Chancen für Stadtwerke/ Energieversorger
- Wettbewerbsentwicklung im Submetering, Risiken für ista, Techem & Co.
- → Marktpotenziale und -entwicklung bis
- Aktuelle und zukünftige Rahmenbedin-
- Strategieoptionen verschiedener Marktakteure
- Trends, Chancen und Risiken für Abrechnungsdienstleister und Energieversorger

Die Digitalisierung und verstärkte Bedeutung von "smarten Services" verändern auch die Heizkostenabrechnung und führen zu neuen Anforderungen an die Akteure. Neue Geschäftsmodelle bei der Energieversorgung (z.B. Mieterstrom, Quartierskonzepte, Smart Home) führen zu steigenden Anforderungen auch beim Submetering. Zudem führen die neuen Anforderungen der EU-Effizienzverordnung dazu, dass nur noch funkbasierte Zähler eingesetzt werden. Das wird insbesondere für die kleineren Marktteilnehmer eine finanzielle und technische Herausforderung

Die Marktstrukturen für die Heizkostenabrechnung werden sich durch diese Entwicklungen verändern. Stadtwerke und Energieversorger werden das Submetering verstärkt anbieten und mit eigenen Dienstleistungen (u.a. Bündelangeboten und Mehrwertdiensten in Kombination mit weiteren Leistungen) in den Markt einsteigen.

Die fünfte Auflage der Studie "Der Markt für Submetering" widmet sich den aktuellen und zukünftigen Entwicklungen und verschafft einen fundierten Überblick über die Potenziale und Trends im Markt.

Darüber hinaus analysiert die Studie die aktuelle und zukünftige Wettbewerbssituation und zeigt, welche Auswirkungen die Veränderungen auf die Anbieterstruktur haben werden. Insbesondere wird analysiert, wie sich die Marktanteile zwischen den etablierten Akteuren verschieben. Zudem beantwortet die Studie u. a. folgende Fragen:

- Wie verändern sich die Rahmenbedingungen bei der Heizkostenabrechnung?
- Welche Bedeutung spielen zukünftig die Digitalisierung und der Smart Meter Rollout? Welche Auswirkungen haben diese Entwicklungen auf das Submetering?
- Welche neuen energiewirtschaftlichen Geschäftsmodelle beeinflussen den Markt? Welche Anforderungen ergeben sich für die Heizkostenabrechnung?
- Wie wird sich das Marktvolumen in den Teilmärkten und nach den Zielkundengruppen und Technologien entwickeln?
- Wie stellt sich die aktuelle und zukünftige Wettbewerbssituation dar? Ist mit neuen Marktteilnehmern zu rechnen?
- Welche Trends, Chancen und Risiken zeichnen sich im Markt ab?

trend:researc Institut für Trend- und Marktforschung

value through information.

- Parkstraße 123 Tel.: 0421 . 43 73 0-0
- www.trendresearch.de ● 28209 Bremen ● Fax: 0421 . 43 73 0-11 ● info@trendresearch.de

Netze Potenzialstudie

Ziel und Nutzen der Studie

Aufbauend auf den Ergebnissen der vorhergehenden Auflagen werden gezielt aktuelle Fragestellungen in Bezug auf die Entwicklung der Heizkostenabrechnung dargestellt. Basierend auf dem aktuellen Status quo und unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen wird der Markt analysiert. Auf dieser Grundlage werden die aktuell eingesetzten Technologien und Geschäftsmodelle dargestellt. Darauf aufbauend erfolgt die quantitative Prognose des Marktes für die Heizkostenabrechnung bis 2025 und die Ableitung von Strategie- und Handlungsoptionen für die Marktakteure. Die Studie bietet damit einen weitreichenden Überblick über den aktuellen Markt für Heizkostenabrechnung in Deutschland und dessen Entwicklung bis 2025.

Methodik

trend:**research** setzt verschiedene Field- und Desk-Research-Methoden ein. Neben umfangreichen Intra- und Internet-Datenbank-Analysen (inkl. Zeitschriften, Publikationen, Konferenzen, Geschäftsberichte usw.) fließen 32 strukturierte Interviews (online und telefonisch) in die Potenzialstudie ein.

Die dargestellten Analysen und Ergebnisse werden mit Hilfe der o. g. Interviews und Expertengespräche erarbeitet. Die Auswertung der Anforderungen und Erwartungen führt zu abgesicherten Aussagen über Markt, Wettbewerb, Trends sowie Strategien.

An wen sich die Studie richtet

Die Studie richtet sich an Vorstände, Geschäftsführer, Gremien und andere Entscheidungsträger von Energieversorgern, Abrechnungsgesellschaften sowie weitere Marktteilnehmer. Zusätzlich zu den Energieversorgern und Abrechnungsdienstleistern richtet sich die Studie auch an Branchenneueinsteiger, denen durch die Studie der Markteintritt erleichtert wird.

Der Markt für Submetering (5. Auflage)

	ilitait dei Studie				
1	Summaries	13		nung (StromNZV)	113
1.1	Executive Summary	13	3.3.2.9.2	Gasnetzzugangsverordnung	
1.2	Management Summary	19		(GasNZV)	115
			3.3.2.10	Schutzprofile im Smart	_
2	Allgemeine Grundlagen	57		Metering	118
2.1	Einleitung	57	3.3.2.11	Technische Richtlinie	
2.2	Aufgabenstellung und Zielset-	-0		TR-03109	121
	Zung	58	3.3.2.12	Verordnung über Heizkosten-	
2.3	Methodik Regriffedefinitionen und Ab	59	0.0.0.10	abrechnung (HeizkostenV)	131
2.4	Begriffsdefinitionen und Ab-	60	3.3.2.13	Miet- und Pachtvertragsrecht Landesbauverordnungen	133
2 4 1	grenzung Definition und Abgrenzung	00	3.3.2.14	Mietrechtsanpassungsgesetz	134
2.4.1	des Submetering	60	3.3.2.15	(MietAnpG)	10/
2.4.2	Weitere Begriffsdefinitionen	61		(MICCATIPO)	134
2.4.2	Weitere Beginnsdemminorien	01	4	Akteure, Prozesse und Status	
3	Rahmenbedingungen	69	7	quo des Submeterings/der	
3.1	Rahmenbedingungen in der			Heizkostenabrechnung	137
,	Wohnungs- und Immobilien-		4.1	Akteure in der Heizkosten-	٠,
	wirtschaft	69	-	verteilung und -abrechnung	137
3.1.1	Demografische Entwicklungen	69	4.1.1	Anbieter	138
3.1.2	Entwicklung des Wohnraum-		4.1.1.1	Heizkostenverteiler und	
	bedarfs	71		-abrechner	138
3.1.2.1	Kommunale Wohnungsunter-		4.1.1.2	Energieversorger/Stadtwerke	139
	nehmen	72	4.1.1.3	IT- und Kommunikationsun-	
3.1.2.2	Privatwirtschaftliche Woh-			ternehmen	140
	nungsunternehmen	73	4.1.1.4	Neue Akteure	141
3.1.2.3	Wohnungsgenossenschaft	74	4.1.2	Kunden	142
3.1.2.4	Kirchliche Wohnungsunter-		4.1.2.1	Eigentümer	142
	nehmen	75	4.1.2.2	Mieter	143
3.1.2.5	Landes- und bundeseigene		4.1.2.3	Verwalter	143
	Wohnungsunternehmen	75	4.1.3	Geräte- und Technologieher-	4.40
3.2	Energiewirtschaftliche Rah-		4.0	steller Programs im Submotoring /in	143
0.01	menbedingungen Energiewende	75 75	4.2	Prozesse im Submetering/in der Heiz- und Wasserkosten-	
3.2.1 3.2.2	Entwicklung des Strommarkte	75 s 76		verteilung und -abrechnung	111
3.2.2.1	Entwicklung der erneuerbarer	3 / 0	4.2.1	Überlassung/Vermietung	144
5.2.2.1	Energien	78	4.2.2	Ablesung, Messung	145 145
3.2.2.2	Strompreisentwicklung	79	4.2.3	Heizkostenverteilung,	14)
3.2.2.3	Stromverbrauch	81	-TJ	Abrechnung	146
3.2.3	Entwicklung des Wärmemark-		4.2.4	Druck, Verpostung, Versand	150
, ,	tes	82	4.2.5	Forderungsmanagement	150
3.2.3.1	Fernwärmemarkt	84	4.2.6	Kundenservice	152
3.2.3.2	Gasmarkt	85	4.2.7	Sonstige IT- und technische	
3.2.4	Digitalisierung und "Smarte"			Dienstleistungen	153
	Technologien	87	4.3	Status quo des Marktes	154
3.3	Rechtliche Rahmenbedingun-		4.3.1	Kundenanzahlen nach Kun-	
	gen	88		dengruppen	154
3.3.1	Übersicht europäischer Richt-		4.3.2	Umsatzvolumen	155
	linien	88	4.3.3	Nach Medien (Wärme, Warm-	
3.3.1.1	Energieeffizienzrichtlinie	89		wasser, Kaltwasser)	156
3.3.1.2	Richtlinie zur Gesamtenergie-			D 111 1D: 11:1	
	effizienz in Gebäuden	91	5	Produkt- und Dienstleistungs	-
3.3.1.3	Erneuerbare-Energien-Richt-	0.0		spektrum, neue Geschäfts-	
	linie	92		modelle Dradult und Dianatlaiatungs	159
3.3.2	Regelungen in Deutschland	93	5.1	Produkt- und Dienstleistungs-	150
3.3.2.1	Bundesdatenschutzgesetz Digitalisierungsgesetz	96	F 2	spektrum (Übersicht)	159
3.3.2.2	Energieeinsparverordnung	99 102	5.2	Produkt- und Dienstleistungs- bereiche	160
3.3.2.3 3.3.2.4		103	5.2.1	Technologie- und Zähler-	100
3.3.2.5		105	٠٠	dienstleistungen	160
3.3.2.6	Erneuerbare Energien		5.2.2	Gebrauchsüberlassung von	100
J.J. <u>-</u> .0	TAT"	109	J.=. -	Zählern	161
3.3.2.7	Mess- und Eichgesetz	110	5.2.3	Verbrauchsdaten- und Ablese-	
3.3.2.8	Mieterstromgesetz	111		dienstleistungen	163
3.3.2.9	Netzzugangsverordnungen	113	5.2.4	Heizkostenverteil- und Abrech	
3.3.2.9.1	Stromnetzzugangsverord-	-	-	nungsdienstleistungen	165

www.trendresearch.de

	_ , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,							
5.3	Produkt- und Dienstleistungs-		_	-abrechnung	211	8.5	Neue Marktteilnehmer	281
	varianten	167	6.5	Energieabrechnungssysteme		8.6	Unternehmensprofile der füh-	
5.3.1	Full-Service-Leistungen	167		mit Heizkostenverteilfunk-			renden Submetergesellschaf-	
5.3.2	Baukastenprinzip	168		tionen	217	0.6		283
5.3.3	Contractingangebote	169	6.6	Online-Services in der Heiz-		8.6.1	A+S Gesellschaft für Heizkos-	
5.3.3.1	Contracting-Definition	169		kostenabrechnung	219		tenmessung und Abrechnung	
5.3.3.2	Contracting im Bereich Sub-		6.7	Praxislösungen im Online-				283
	metering	172		Services	220	8.6.2		285
5.3.4	Integration weiterer Nebenko	-	6.8	Preise für Produkte und		8.6.3	BRUNATA-METRONA-Gruppe	
	stenabrechnungen	173		Dienstleistungen	225	8.6.4	_	290
5.3.5	Abrechnung von Mieterstrom	-	6.8.1	Hardware	225	8.6.5		294
	modellen und Quartierskon-		6.8.2	Einzelne Prozesse/Dienstlei-		8.6.6	Minol Messtechnik W.	
	zepten	173		stungen	240	0.6	_ 1 _ 1 _ 1 _ 1	297
5.3.6	Abrechnung Eigenerzeu-					8.6.7		300
	gungsanteile	176	7	Marktentwicklung des Sub-		8.6.8	Thermomess Wärmemess-	
5.3.7	Spartenübergreifende Able-			meterings/ der Heiz- und		0.6 -		303
	sung und Abrechnung (Smart			Wasserkostenverteilung		8.6.9	EAD Energieabrechnungssys-	
0	Meter)	176		und -abrechnung bis 2025	242	0.6		305
5.3.8	Kombination mit Energiespar	-	7.1	Einleitung und Zielsetzung	242	8.6.10	SKIBATRON Mess- und Ab-	
	beratungen und Verbrauchs-	0	7.2	Vorgehen und Methodik	243		rechnungssysteme GmbH	307
	analysen	178	7.2.1	Definition und Übersicht der			Tronds Character of Distless	
5.3.9	Kombination mit Smart Home			Szenarien	243	9	Trends, Chancen und Risiken	_
	Angeboten	178	7.2.2	Marktmodell	244	9.1	Trends	310
5.3.10	Kombination mit weiteren	.0-	7.2.3	Übersicht der Prämissen	245	9.1.1	Markttrends	310
- 4	Dienstleistungen	182	7.3	Grundannahmen und Basis-	0.45	9.1.2	Wettbewerbstrends	313
5.4	Neue Geschäftsmodelle und -felder	100	E 0.1	prämissen Konjunkturontwicklung	247	9.2	Chancen und Risiken	315
E 4.1		183	7.3.1	Konjunkturentwicklung	247	9.2.1	Befragungsergebnisse	315
5.4.1	Neue Kooperationen	184	7.3.2	Bevölkerungsentwicklung Energieverbrauch	248	9.2.2	Chancen für Submetering-	
5.4.2	Online-Selbstabrechnung OMS-Standard	185	7.3.3		249		und Abrechnungsgesell- schaften	016
5.4.3		185	7.4	Szenariospezifische Prä- missen	250	0.00	Chancen für Energieversor-	316
5.4.4	IoT Communication Backbone	: 100	7.41	Rechtliche Rahmenbedin-	250	9.2.3	ger/Stadtwerke	017
6	Technologien Systems und		7.4.1		250	0.2.4	Risiken für Submetering- und	317
O	Technologien, Systeme und Kennzahlen	188	740	gungen Struktur der Wärmeversor-	250	9.2.4	Abrechnungsgesellschaften	318
6.1	Übersicht der Technologien	100	7.4.2		252	0.0.5	Risiken für Energieversorger/	310
0.1	und Systeme	188	7.40	gung Digitalisierung der Energie-	252	9.2.5	Stadtwerke	210
6.2	Gerätearten	189	7.4.3	wirtschaft	252		Stautwerke	319
6.2.1	Heizkostenverteiler	190	711	Wettbewerb im Submetering	253	10	Strategieoptionen	322
6.2.1.1	Heizkostenverteiler nach dem	_	7.4.4	Technologischen Entwicklun-	² 54	10.1	Einleitung und Strategie-	322
0.2.1.1	Verdunstungsprinzip		7.4.5	gen	255	10.1	definition	322
	v Ciuulistuligspiilizip	190	7.4.6	Entwicklung in der Wohnung	255 s-	10.2	Optionen zur Strategie-	322
6212		10/	7.4.0		,	10.2		
6.2.1.2	Beispiel Der Exemper®	194 105		und Immobilienwirtschaft	255		πησιιησ	225
6.2.1.3	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS	194 195	75	und Immobilienwirtschaft Markttreiber und -hemm-	255	10.3	findung Strategieoptionen	325 320
	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elek-	195	7.5	Markttreiber und -hemm-		10.3	Strategieoptionen	329
6.2.1.3 6.2.1.4	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elek- trischer Energieversorgung	195 196		Markttreiber und -hemm- nisse	256	10.3.1	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen	329 329
6.2.1.3	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektro-	195 196	7.6	Markttreiber und -hemm- nisse Marktentwicklung bis 2025		10.3.1 10.3.1.1	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation	329 329 329
6.2.1.3 6.2.1.4	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler	195 196		Markttreiber und -hemm- nisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungs-	256 257	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft	329 329
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV	195 196	7.6 7.6.1	Markttreiber und -hemm- nisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungs- teilnehmer	256 257 257	10.3.1 10.3.1.1	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs-	329 329 329 333
6.2.1.3 6.2.1.4	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heiz-	195 196	7.6 7.6.1 7.6.2	Markttreiber und -hemm- nisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungs- teilnehmer Marktvolumen (gesamt)	256 257	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes	329 329 329 333 335
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV	195 196 199	7.6 7.6.1	Markttreiber und -hemm- nisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungs- teilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Ziel-	256 257 257 258	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot	329 329 329 333 335 337
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star	195 196	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3	Markttreiber und -hemm- nisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungs- teilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Ziel- kundengruppen	256 257 257	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft	329 329 329 333 335
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit	195 196 199	7.6 7.6.1 7.6.2	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach	256 257 257 258	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzel-	329 329 333 333 335 337 340
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star	195 196 199	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4	Markttreiber und -hemm- nisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungs- teilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Ziel- kundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien	256 257 257 258 259	10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer	329 329 329 333 335 337
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnitt-	195 196 199 200	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Pro-	256 257 257 258 259 261	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Sub-	329 329 333 333 335 337 340
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle	195 196 199 200	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen	256 257 257 258 259 261	10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungs-	329 329 329 333 335 337 340
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion	195 196 199 200	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Pro-	256 257 257 258 259 261 263	10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften	329 329 333 333 335 337 340
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fern-	195196199200202203	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen	256 257 257 258 259 261 263	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Ener-	329 329 333 335 337 340 342
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler	195 196 199 200 202 203 205	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung	256 257 257 258 259 261 263 265	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungsangebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Ener-	329 329 329 333 335 337 340
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2 6.2.3	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler Wasserzähler	195 196 199 200 202 203 205 206	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5 7.7	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung Wettbewerb	256 257 257 258 259 261 263 265	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Energieversorger/Stadtwerke	329 329 333 335 337 340 342
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2 6.2.3 6.3	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler Wasserzähler Übertragungstechnologien	195 196 199 200 202 203 205 206	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5 7.7 8	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung Wettbewerb Wertschöpfungsketten	256 257 257 258 259 261 263 265 267 268 269	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4 10.4.1	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Energieversorger/Stadtwerke Anhang	329 329 333 335 337 340 342 343
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2 6.2.3 6.3	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler Wasserzähler Übertragungstechnologien Nahauslesung im/am	195 196 199 200 202 203 205 206 208	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5 7.7 8 8.1 8.2	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung Wettbewerb Wertschöpfungsketten Rollen der Marktteilnehmer	256 257 257 258 259 261 263 265 267 268 269	10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4 10.4.1	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Energieversorger/Stadtwerke Anhang	329 329 333 335 337 340 342 343 344
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2 6.2.3 6.3 6.3.1	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler Wasserzähler Übertragungstechnologien Nahauslesung im/am Gebäude	195 196 199 200 202 203 205 206 208 208 209	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5 7.7 8 8.1 8.2	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung Wettbewerb Wertschöpfungsketten Rollen der Marktteilnehmer Submeteringanbieter/Abrech-	256 257 257 258 259 261 263 265 267 268 269	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4 10.4.1	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Energieversorger/Stadtwerke Anhang Glossar Abbildungsverzeichnis	329 329 333 335 337 340 342 343 344 346 346
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2 6.2.3 6.3.1 6.3.2	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler Wasserzähler Übertragungstechnologien Nahauslesung im/am Gebäude Fernauslesung Smarte Systeme (u. a. in Kombination mit Smart Metering)	195 196 199 200 202 203 205 206 208 208 209	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5 7.7 8 8.1 8.2 8.2.1	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung Wettbewerb Wertschöpfungsketten Rollen der Marktteilnehmer Submeteringanbieter/Abrechnungsdienstleister	256 257 257 258 259 261 263 265 267 268 269	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4 10.4.1 10.4.2	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Energieversorger/Stadtwerke Anhang Glossar Abbildungsverzeichnis Tabellenverzeichnis	329 329 333 335 337 340 342 343 344 346 351 356
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2 6.2.3 6.3.1 6.3.2	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler Wasserzähler Übertragungstechnologien Nahauslesung im/am Gebäude Fernauslesung Smarte Systeme (u. a. in Kombination mit Smart Metering) Bus- und Systemlösungen	195 196 199 200 202 203 205 206 208 208 209	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5 7.7 8 8.1 8.2 8.2.1	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung Wettbewerb Wertschöpfungsketten Rollen der Marktteilnehmer Submeteringanbieter/Abrechnungsdienstleister Energieversorger/Stadtwerke Wohnungswirtschaft Weitere	256 257 257 258 259 261 263 265 268 269 269 270	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4 10.4.1 10.4.2	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Energieversorger/Stadtwerke Anhang Glossar Abbildungsverzeichnis Tabellenverzeichnis ie umfasst 357 Seiten. Aufgrund der	329 329 333 335 337 340 342 343 344 346 351 356
6.2.1.3 6.2.1.4 6.2.1.5 6.2.1.6 6.2.1.7 6.2.1.8 6.2.2 6.2.3 6.3 6.3.1 6.3.2 6.3.3	Beispiel Der Exemper® Beispiel Entec ECOMESS Heizkostenverteiler mit elektrischer Energieversorgung Bespiel Messhelden – Elektronischer Heizkostenverteiler MH-EHKV Beispiel: Elektronischer Heizkostenverteiler TELMETRIC star Beispiel – EHVK caltos E mit wireless M-Bus Funkschnittstelle Heizkostenverteiler mit Fernwirkfunktion Wärmemengenzähler Wasserzähler Übertragungstechnologien Nahauslesung im/am Gebäude Fernauslesung Smarte Systeme (u. a. in Kombination mit Smart Metering)	195 196 199 200 202 203 205 206 208 208 209 210	7.6 7.6.1 7.6.2 7.6.3 7.6.4 7.6.5 7.7 8 8.1 8.2 8.2.1 8.2.2 8.2.3	Markttreiber und -hemmnisse Marktentwicklung bis 2025 Erwartung der Befragungsteilnehmer Marktvolumen (gesamt) Marktentwicklung nach Zielkundengruppen Marktentwicklung nach Gerätearten/Technologien Marktentwicklung nach Produkten und Dienstleistungen Fazit/Zusammenfassung Wettbewerb Wertschöpfungsketten Rollen der Marktteilnehmer Submeteringanbieter/Abrechnungsdienstleister Energieversorger/Stadtwerke Wohnungswirtschaft	256 257 257 258 259 261 263 265 268 269 269 270 271	10.3.1 10.3.1.1 10.3.1.2 10.3.1.3 10.3.1.4 10.3.1.5 10.4 10.4.1 10.4.2	Strategieoptionen Allgemeine Strategieoptionen Partnerschaft/Kooperation Technologieführerschaft Ausbau des Dienstleistungs- angebotes Full-Service-Angebot Preisführerschaft Strategieoptionen für einzelne Marktteilnehmer Strategieoptionen für Submetering- und Abrechnungsgesellschaften Strategieoptionen für Energieversorger/Stadtwerke Anhang Glossar Abbildungsverzeichnis Tabellenverzeichnis	329 329 333 335 337 340 342 343 344 346 351 356

www.trendresearch.de

Faxantwort an 0421.43 73 0-1

sowie im Internet unter www.trendresearch.de

Hiermit bestellen wir die Potenzialstudie (Nr. 21-0482-5) »Der Markt für Submetering (5. Auflage)« zum Preis von	trend:research Trend- und Marktforschungsstudien werden von trend:research aktuel und exklusiv erarbeitet. Umfangreiche eigene (Primär-)Marktforschung gemischt mit Erfahrungen und Wissen aus liberalisierten Märkten, auf				
und zusätzliche Kopien(je EUR 400,00)	gemischt mit Erfahrungen und Wissen aus Ilberalisierten Markten, auf bereitet mit eigener Methodik, führen zu nachvollziehbaren Aussagen mit hohem Wert. Die Schwerpunkte sind Untersuchungen in sich stark wan delnden Märkten, z.B. in den liberalisierten Energie- und Entsorgungsmär				
personalisiert auf*	kten. trend :research liefert Studien, Informationen und Untersuchungen ar				
Die aktuell erstellte Studie umfasst 357 Seiten und ist ab sofort verfügbar.	über 90 % der größeren EVU und unterstützt damit existenzielle Entschei dungen – die Referenzliste erhalten Sie auf Anfrage.				
	Ergebnisworkshop				
Als Besteller der Studie sind wir an einer Vorstellung der Studiener- gebnisse im Rahmen eines persönlichen Ergebnisworkshops (siehe rechts) interessiert[Preis auf Anfrage]	Im Ergebnisworkshop werden die Kernergebnisse der Studie vorgestellt und diskutiert. Eine inhaltliche Fokussierung der Vorstellung für das teilnehmende Unternehmen ist möglich. Der Ergebnisworkshop ermöglicht darüber hinaus durch gezielten und engen Erfahrungsaustausch die Ausgestaltung und Konkretisierung von Lösungsansätzen im eigenen Unternehmen.				
D Bitte senden Sie uns das Studienverzeichnis 2018 zu.					
So sind wir auf Sie aufmerksam geworden: O Erhalt dieser Disposition O per Post O per E-Mail O Internet O Empfehlung durch O Presseartikel in O Sonstiges	Konditionen Die Potenzialstudie »Der Markt für Submetering (5. Auflage)« kostet als Printversion (persönliches Exemplar) EUR 4.900,00. Zusätzliche Kopier (Verwendung nur innerhalb des Unternehmens) stellen wir Ihnen für EUR 400,00 zur Verfügung. Alle Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlicher Mehrwertsteuer. Zahlungsweise ist per Überweisung oder Scheck innerhalb von 14 Tagen nach Rechnungsstellung. Bei gleichzeitiger Bestellung anderer Studien (s. u.) bieten wir Ihnen 10% Mengenrabatt. Die Studie ist ab sofort verfügbar.				
/orname:*	Weitere Studien				
Name:*	trend: research gibt weitere Studien heraus, z. B.: O Netzdienstleistungen in Deutschland bis 2025 (5. Auflage) September 2018, 396 Seiten, EUR 4.900,00				
Funktion:	O Quartierskonzepte und Mieterstrom Mai 2018, 462 Seiten, EUR 4.500,00				
Unternehmen:*	O Elektromobilität (3. Auflage) Februar 2018, 495 Seiten, EUR 5.400,00				
Straße:*	O Sektorkopplung Januar 2017, 495 Seiten, EUR 4.900,00				
PLZ/Ort:*	O Der Markt für Contracting in Deutschland bis 2025 Januar 2017, 467 Seiten, EUR 4.900,00				
Fel./Fax:*	O Blockchain in der Energiewirtschaft Juli 2017, 523 Seiten, EUR 4.500,00				
E-Mail:*	O Smart Meter Gateway Administration November 2015, 539 Seiten, EUR 4.900,00				
O Wir sind damit einverstanden, Neuigkeiten von trend: research per E-Mail zu erhalten.	O Digitalisierung dezentraler Erzeugung Juli 2016, 494 Seiten, EUR 4.900,00				
Datum Unterschrift/Stempel					

trend:research Institut für Trend- und Marktforschung Weitere Informationen können Sie mit diesem Formular anfordern oder im Internet unter www.trendresearch.de abrufen.